

PROGRAMA

X KEIRETSU FORUM EUSKADI FORO DE INVERSIÓN EN STARTUPS

0/ Entidades organizadoras:



La mayor Red Internacional de Inversores privados, fundada en San Francisco en el año 2000 y con 52 sedes en EEUU, Europa y China, y más de 2.500 miembros que han invertido 200M\$ en más de 250 empresas.

www.keiretsuforum.es



Grupo Consultor vasco fundado en 1966, con larga trayectoria en Asesoramiento Empresarial y Patrimonial, a Familias e Inversores. Dilatada experiencia en Proyectos Estratégicos de Inversión, Financiación e Internacionalización entre otros.

www.oteic.com

donostiasustapena
fomentosansebastián

DESARROLLO ECONÓMICO DE SAN SEBASTIÁN
DONOSTIAKO GARAPEN EKONOMIKOA
SAN SEBASTIÁN ECONOMIC DEVELOPMENT

Sociedad Pública Municipal dedicada a la promoción y al desarrollo económico y social de la ciudad a través de la Innovación, Generación y Transformación de Conocimiento, Trabajo en Red y el impulso y gestión de Proyectos.

www.fomentosansebastian.eus

1/ Plazo de presentación de los proyectos: Hasta el 03/05.

Envío de los proyectos a euskadi@keiretsuforum.com según cuestionario adjunto.

2/ Jornada de selección de los proyectos: 10/05.

Se analizarán los proyectos inscritos, mediante el formulario correspondiente y, aquellos que superen el primer análisis, acudirán a la jornada el día 10 de mayo. Cada proyecto presentado y pre-seleccionado contará con 5 minutos para exponer al comité de Keiretsu Forum Euskadi su proyecto, a la hora comunicada por la organización. Dicha exposición se realizará contando también con soporte digital en su caso.

3/ Formación para los proyectos dirigida a la consecución de financiación privada: 10/05.

Ese mismo día, para todos los proyectos que se hayan presentado al Foro, se impartirá un taller de formación dirigido por Miquel Costa, Presidente de Keiretsu Forum Spain, sobre cómo incrementar las posibilidades de inversión privada y defender el proyecto ante inversores. Dicha formación se llevará a cabo en el Talent House. Es necesario inscribirse a la formación.

4/ Celebración del Foro en Talent House (Edificio TALENT HOUSE, San Sebastián): 24/05.

Celebración del foro:
16:00 – 18:00h

Foro de asistencia exclusiva para los Inversores y los Proyectos seleccionados a tal efecto.

PROGRAMA

Proceso de selección, evaluación e inversión

1/ Plazo de presentación de proyectos

Plazo abierto para presentar solicitudes:

Hasta el 3 de mayo.

Las solicitudes con el formulario completado se enviarán a euskadi@keiretsuforum.com. Se establece una fase de pre-selección de los proyectos en base a la información enviada en el cuestionario y/o las reuniones presenciales mantenidas, en su caso.

Requisitos que deben cumplir los proyectos presentados:

- Innovación en el producto o en el modelo de negocio.
- Que la empresa esté constituida (dentro o fuera del territorio español).
- Disponer como mínimo de un prototipo operativo que soporte su idea de negocio y se valorará positivamente si ya dispone de ventas o de clientes potenciales.
- Modelo de negocio escalable y vocación de globalidad.
- Capacidad del emprendedor y de su equipo para asumir el desarrollo de la empresa y la expansión internacional.
- Como mínimo un empleado full time y preferiblemente un equipo compensado dedicado a la gestión del negocio.

El Foro se dirige a proyectos con necesidades de financiación de hasta 500.000€, no obstante existen también otros encuentros para proyectos con necesidades superiores a dicha cifra.

2/ Análisis

La información facilitada es contrastada y analizada por el equipo de evaluación del Foro y, en caso necesario, también por miembros especialistas de sector (software, salud, inmobiliario, telecomunicaciones, alimentación-bebidas, energía, etc.). Como resultado de esta primera evaluación, se seleccionan entre 5-7 empresas para ser presentadas en el Foro.

3/ Presentación ante el Foro

Las empresas admitidas disponen de 10 minutos para presentar personalmente en el FORO ante los inversores. **La evaluación por parte de los inversores se centrará en los siguientes aspectos:**

- Modelo de negocio. Producto, Mercado, crecimiento, competidores, quien paga, margen...
- Ventaja competitiva. Precio, patentes, licencias, experiencia...
- Staff, equipo humano. Competencias y experiencia.
- Información financiera. Estructura de capital, evolución ventas, escenarios, necesidad de capital, cuando y para qué...
- Estrategia de salida. Qué piensa hacer el equipo directivo cuando la empresa crezca.

Las presentaciones no serán abiertas al público, asistirán únicamente inversores y emprendedores.

4/ Finalidad de la inversión propuesta por la empresa

- Acometer el crecimiento de la empresa (se excluyen propuestas de seed capital o de refinanciación o sustitución accionarial).
- Potenciar la expansión comercial, así como la distribución.

5/ Sectores de actividad

Como sectores de interés de atracción para los inversores, y fruto del apoyo de Fomento de San Sebastián a los mismos, destacan: Eficiencia Energética y Energías Renovables, Salud, Alimentación y Calidad de Vida, Biosanitario, Audiovisual - Digital - Tecnologías de Comunicación, Industrias Creativas, Servicios y Deportes, etc.

No obstante, los inversores se interesan desde un punto de vista multisectorial por aquellos proyectos con alto potencial de crecimiento.

6/ Coste para personas emprendedoras y empresas

Cuota por proyecto, incluye Sesión de Formación + Acceso al Foro + Seguimiento sobre inversores + Difusión en la Red Keiretsu Mundial:

250€+IVA (importe por Foro)

Precio para los proyectos de San Sebastián que se presentan al Foro: 0 € (coste financiado al 100% por Fomento de San Sebastián).

7/ ¿Qué facilita Keiretsu Forum Euskadi a las empresas que se presentan?

Para aquellos proyectos que se presenten en los Foros, se ofrece un **asesoramiento** para incrementar las posibilidades de inversión mediante **sesión de formación impartida por el Presidente de Keiretsu Spain, feedback de mejora durante el proceso** y potencial **contacto con aquellos inversores que acudan al Foro.**

Además, la **información de los proyectos presentados en Keiretsu Euskadi se circulariza a los 2.500 inversores, miembros de la red a nivel mundial**, que reciben un resumen de los proyectos presentados y pueden solicitar información adicional y contacto con proyectos que les interesen.

8/ Due diligence

Posteriormente al Foro, las compañías podrán entrar en la fase de due diligence con los miembros inversores interesados y negociar personalmente el proceso de inversión, en su caso.